

Goederenhandel

Bij goederenhandel kunnen we het nettogewicht bepalen door het brutogewicht te verminderen met de kortingen op het gewicht. We onderscheiden de volgende kortingen op het gewicht:

- Tarra: het gewicht van de verpakking (bijvoorbeeld dozen)
- Extra tarra: het gewicht van de extra verpakking zoals bijvoorbeeld overdozen en pallets
- Rufactie: een korting op het gewicht i.v.m. een geringe beschadiging (in procenten) of een korting vanwege kwaliteitsafwijkingen (in hoeveelheden bijvoorbeeld per kg).

Naast kortingen op het gewicht onderscheiden we ook kortingen op de prijs. We hebben deze behandeld in paragraaf

Schema goederenhandel

Brutogewicht kg		
Tarra kg	-/-	

 kg		
Extra tarra kg	-/-	

 kg		
Rufactie kg	-/-	

Nettogewicht kg	à € =	€
Rabat ..%		-/-	-

			€
Contant ...%		-/-	-

Factuurbedrag excl. BTW			€

Voorbeeld:

De Rotterdamse Graanfabriek BV levert een partij graan aan de Limburgse Land en Tuinbouw Bond te Roermond. Prijs € 85,00 per 100 kilogram. De afgeleverde partij heeft een brutogewicht van 120 ton. (1 ton = 1.000 kilogram)

Kortingen op het gewicht: Tarra is 1%; Extra-tarra: 4%, Rufactie: 1%.

Kortingen op de prijs: Rabat 1% en contant 1%

De BTW laten we buiten beschouwing. Afronden op hele kg.!

Gevraagd:

Bereken het factuurbedrag.

Bruto	120.000 kg
Tarra 1% x 120.000	1.200 kg -/-

	118.800 kg
Extra tarra 4% x 118.800	4.752 kg -/-

	114.048 kg

Rafactie 1% x 114.048

1.140 kg -/-

Netto

112.908 kg. x € 85,-- per 100 kg. = € 95.971,80

Rabat 1%

-/- - 959,72

Contant 1%

€ 95.012,08

-/- - 950,12

Factuurbedrag excl. BTW

€ 94.061,96